

# Utdanningsmesse Trondheim, 7.-8. januar

Kolstad Arena v/Heimdal VGS

Blisterhaugveien 17

7097 Trondheim

Messen er åpen kl. 09:00-14:00

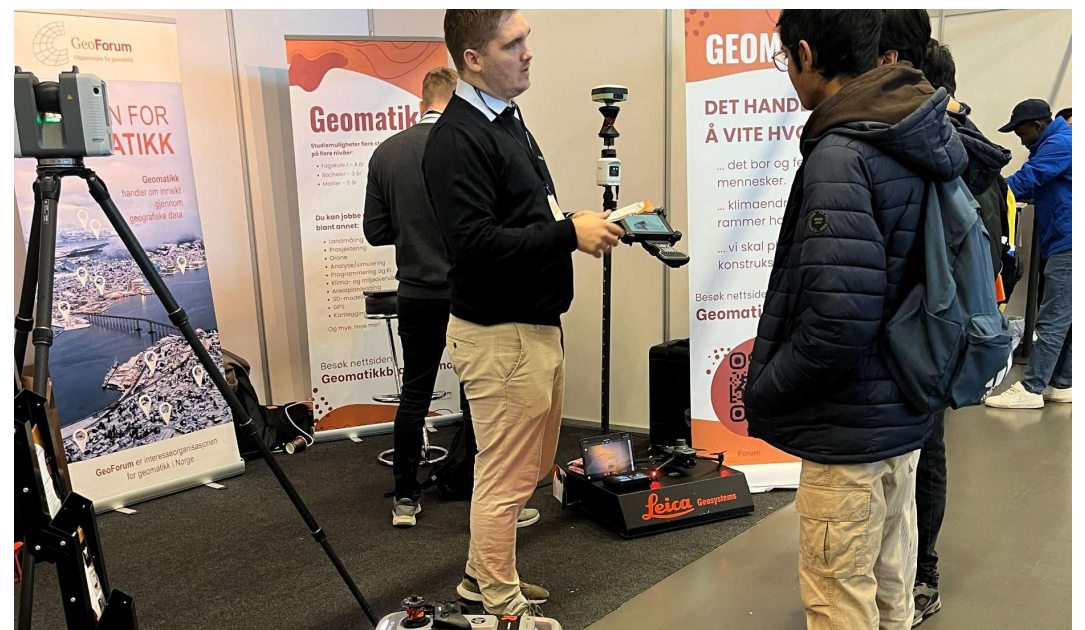
Hallen åpner for utstillere 1 time før messestart dag 1, og en halvtime før messestart dag 2.

Det holder å ankomme 20-30 minutter før messestart for å plassere roll-ups, merch, flyers. Dere finner et bord og en TV-skjerm der.

**Husk å ta med skjøteledning!!**

## Hvem er på stand i Trondheim?

Aktør	7. januar	8. januar	Utstyr
NCC	x	x	Kan organisere ved behov
Skanska	2		MS 60
Field	x	x	
GeoForum			(jobber med å få en fra GeoForum eller Trondheim kommune)



Vi bruker [www.geomatikkbransjen.no](http://www.geomatikkbransjen.no) som felles landingside. I forkant legger Geoforum ut oppdaterte intervjuer med studenter, unge nyansatte i deres firmaer og sommerstudentene.

Messestanden er en hvit «boks», og dere setter opp roll-ups fra enten Geoforum eller deres eget firma. Dere tar med give-aways, merchandise, annet moro som man kan gi bort til de som kommer innom. Målet er å sørge for at flere ungdommer vet om faget og bransjen.

Det er også en stor TV-skjerm på stand (denne leier vi av messeselskapet og står klar på standen). Forberede gjerne en powerpoint eller vis frem ulike reklame-videoer.

Standen kommer med en stikkontakt, men **ta med en skjøteledning.**

I messeservice-området kan dere hente oppheng (Festeanordninger ) hvis dere ønsker.



↑

Ett eksempel på oppsett av stand. Her hadde vi kanskje for mange roll-ups...

# Erfaring fra messene

- Utstyret tiltrekker seg folk. Elevene lurte på hva alt utstyret er for, og blir overrasket når de hører om faget og bransjen, og alle mulighetene.
- Vi fremhever at det er mange veier inn i bransjen: du kan gå fagskole, opp til master. Og det er ulike inntakskrav på de ulike skolene (dette står beskrevet på flyer). Og utdanningen gir tilgang til mange jobber i både det private og kommuner. Noen catch-frase vi brukte for å få oppmerksomheten:
  - “Alle kommuner har en geomatiker hos seg”
  - “BA-bransjen fungerer ikke uten geomatikere”
  - Kjenner du google maps? Det er vår bransje som sikrer at kart og terreng matcher
  - Når en tunell graves, så er det geomatikere og “dette” utstyret som gjør at graverne møtes på midten og ikke graver i hver sin retning.
  - Minecraft, men i virkeligheten (om modellbygging etc)
  - Man jobber både i felt, og på kontor.
  - Teknisk tung bransje.
- Konkurransen på stand: I Stavanger brukte de totalstasjon fremfor hyssing når de skal angi meter – mye kulere. I Bergen var det ingen som var interesserte i dette, og vi kom aldri helt i gang.
- I Bergen fant vi ut at å dele ut flyere til flest mulig gav mest effekt. De fleste hastet raskt forbi.
- Seks på stand ble litt mye, det holder med tre. Men det gjør at vi kan bytte på å ta pauser.
- QR-koden på flyerne gir tilgang til en informativ quiz om geomatikk. Bruk den for å si at de må gjennomføre den for å få merch, for eksempel. Dette fungerte i Stavanger, ikke så mye i Bergen.

## Hva gjør man på stand?

- Vær tilgjengelig for besøkende, fortell om faget og bransjen, hva gjør man som stikker/geomatiker/landmåler?
- Demonstrer utstyret som er på stand
- Fortell om quizen de kan ta
- Få de til å prøve seg på meter-konkurransen (kan du klippe hyssingen til en meter – fasiten har vi i meterstokken)
- Stå litt utenfor stand, for å virke imøtekommende
- Kanskje stå å «fikle» med utstyret for å tiltrekke seg oppmerksomhet.
- Se positiv og hyggelig ut

Lunsj: de på stand bytter på å avvile lunsj og andre pauser underveis.